

SEGUNDO AÑO  
PROMOCIÓN 130  
12VA SEMANA DE INSTRUCCIÓN  
Correspondiente a la semana del 22 al 28 marzo del 2021.

DIA	HORA	ACTIVIDADES	SECCION	LUGAR	RESPONS	UNIF	REF
L U N 2 2	0500	DIANA	TODOS	CUADRAS	SERV DIA	2a	
	0500 - 0545	ASEO PERSONAL (LAVADO DE MANOS) Y ARREGLO DE CUADRAS (Tendido de cama)		PATIO DE ARMAS			
	0550 - 0600	DESPLAZAMIENTO AL PATIO DE ARMAS		COMEDOR			
	0600-0630	RANCHO - DESAYUNO		PATIO DE ARMAS	CMDTE CIA/SECC		
	0630-0635	SALUDO DEL BATALLON DE CADETES Y CREDOS					
	0635-0650	REVISTA DE PRESENCIA, MALETINES					
	0650-0700	LISTA DE DIANA					
	0700-0730	DESFILE A LAS AULAS					
	0730-0900	INGLÉS CL8, 9, 10,11,12 & FCE	TODAS	EMCH	CIDUP INSTRUCCIÓN VIRTUAL		
	0900-0915	DESCANSO					
		<b>ADMINISTRACION 1</b>					
	0915-1000	TEORIA ORGANIZACIONAL: (UA-1) TEORÍA Y EL CAMBIO ORGANIZACIONAL (S-3); TEORÍAS DE MOTIVACIÓN. RECONOCIMIENTO Y RECOMPENSA. SATISFACCIÓN LABORAL Y CLIMA. CAMBIO ORGANIZACIONAL. PODER E INFLUENCIA. TOMA DE DECISIONES Y SOLUCIÓN DE PROBLEMAS. SOLUCIÓN DE CONFLICTOS Y NEGOCIACIÓN.	A-B	PAB C	Prof. ALFARO	2a	Brown
	1000-1045						
	1045-1105	DESCANSO					
	1105-1150	ECONOMÍA GENERAL : (UA-2) IRELACIONES ENTRE COMPRADORES Y VENDEDORES – EL MERCADO (S-3); CONCEPTO DE MERCADO PRINCIPALES ESTRUCTURAS DEL MERCADO. MERCADO INFORMAL			Prof. MUÑOZ		
	1150-1235						
	1235-1320						
		<b>ADMINISTRACION 2</b>					
	0915-1000	TEORIA ORGANIZACIONAL: (UA-1) TEORÍA Y EL CAMBIO ORGANIZACIONAL (S-3); TEORÍAS DE MOTIVACIÓN. RECONOCIMIENTO Y RECOMPENSA. SATISFACCIÓN LABORAL Y CLIMA. CAMBIO ORGANIZACIONAL. PODER E INFLUENCIA. TOMA DE DECISIONES Y SOLUCIÓN DE PROBLEMAS. SOLUCIÓN DE CONFLICTOS Y NEGOCIACIÓN.	A-B	PAB C	Prof. MUÑOZ	2a	Brown
	1000-1045						
1045-1105	DESCANSO						
1105-1150	ECONOMÍA GENERAL : (UA-2) IRELACIONES ENTRE COMPRADORES Y VENDEDORES – EL MERCADO (S-3); CONCEPTO DE MERCADO PRINCIPALES ESTRUCTURAS DEL MERCADO. MERCADO INFORMAL	Prof. HUAMAN					
1150-1235							
1235-1320							

L U N 2 2		<b>ADMINISTRACION 3</b>						
	0915-1000	TEORIA ORGANIZACIONAL: (UA-1) TEORÍA Y EL CAMBIO ORGANIZACIONAL (S-3); TEORÍAS DE MOTIVACIÓN. RECONOCIMIENTO Y RECOMPENSA. SATISFACCIÓN LABORAL Y CLIMA. CAMBIO ORGANIZACIONAL. PODER E INFLUENCIA. TOMA DE DECISIONES Y SOLUCIÓN DE PROBLEMAS. SOLUCIÓN DE CONFLICTOS Y NEGOCIACIÓN.	A-B	PAB C	Prof. LA PLATA	2a	Brown	
	1000-1045							
	1045-1105	DESCANSO						
	1105-1150	ECONOMÍA GENERAL : (UA-2) IRELACIONES ENTRE COMPRADORES Y VENDEDORES – EL MERCADO (S-3); CONCEPTO DE MERCADO PRINCIPALES ESTRUCTURAS DEL MERCADO. MERCADO INFORMAL			Prof. MORENO		Stewart- Haeussler	
	1150-1235							
	1235-1320							
			<b>ADMINISTRACION 4</b>					
	0915-1000	TEORIA ORGANIZACIONAL: (UA-1) TEORÍA Y EL CAMBIO ORGANIZACIONAL (S-3); TEORÍAS DE MOTIVACIÓN. RECONOCIMIENTO Y RECOMPENSA. SATISFACCIÓN LABORAL Y CLIMA. CAMBIO ORGANIZACIONAL. PODER E INFLUENCIA. TOMA DE DECISIONES Y SOLUCIÓN DE PROBLEMAS. SOLUCIÓN DE CONFLICTOS Y NEGOCIACIÓN.	A-B	PAB C	Prof. MORENO	2a	Brown	
	1000-1045							
	1045-1105	DESCANSO						
	1105-1150	ECONOMÍA GENERAL : (UA-2) IRELACIONES ENTRE COMPRADORES Y VENDEDORES – EL MERCADO (S-3); CONCEPTO DE MERCADO PRINCIPALES ESTRUCTURAS DEL MERCADO. MERCADO INFORMAL			Prof. HERRERA		Stewart- Haeussler	
	1150-1235							
	1235-1320							
	1320 - 1335	ASEO (LAVADO DE MANOS) Y PREPARACION PARA EL RANCHO	TODOS	CUADRAS	SERV DIA	3.a		
	1335-1420	RANCHO (ALMUERZO)		COMEDOR				
	1420 - 1515	REVISTA DIARIA SEGÚN ROL		CUADRAS	JEFES DE AÑO / CMDTE DE CIA / OOII			
	1515-1530	Preparacion para el Entrenamiento Fisico						
		ENTRENAMIENTO FISICO MILITAR						
	1530 1720	<b>Parte inicial:</b> Ejercicios de calentamiento y estiramiento <b>Parte principal:</b> Pista de aparatos Pasaje por las estaciones, técnica-correcciones, 2 rep, subir sogas 2 rep <b>Parte Final:</b> carrera de soltura 3000, cadencia moderada	Todos	p/aparatos	OOII	3a	RE 34-37	
	1530 1720	Entrenamiento de equipos representativos: Atletismo, Fútbol, Esgrima, Basquetbol, Judo, Lucha, Taekwondo, Pent militar, Natación, Tiro, Voleibol	s/relac	c/deportivos	Entrenadores	3a,c	Plan trabajo	
	1720-1750	BAÑO (LAVADO DE MANOS)	TODOS	CUADRA	SERV DIA	2.a		
1750-1800	FORMACION PARA EL RANCHO							
1800-1830	RANCHO (CENA)	COMEDOR						
1830-1945	HORA DEL CADETE GRUPOS DE INTERES							
1830-2020	GRUPOS DE INTERES(INFORMATICA, INNOVACION)			OO JEFES DE GRUPO				
1945 - 2000	LISTA DE RETRETA	TODOS	PATIO DE ARMAS	SERV DIA	2.a			
2030-2130	ESTUDIO OBLIGATORIO		AULAS					
2130-2200	MANTENIMIENTO DE CUADRAS							
2200	TOQUE DE SILENCIO		CUADRA					
2200 - 0500	DESCANSO							

M A R  2 3	0500	DIANA	TODOS	CUADRAS	SERV DIA	2.a	
	0500 - 0545	ASEO PERSONAL (LAVADO DE MANOS) Y ARREGLO DE CUADRAS (Tendido de cama)		PATIO DE ARMAS			
	0550 - 0600	DESPLAZAMIENTO AL PATIO DE ARMAS		COMEDOR			
	0600-0630	RANCHO - DESAYUNO		PATIO DE ARMAS	CMDTE CIA/SECC		
	0630-0635	SALUDO DEL BATALLON DE CADETES Y CREDOS					
	0635-0650	REVISTA DE PRESENCIA, MALETINES					
	0650-0700	LISTA DE DIANA					
	0700-0730	DESFILE A LAS AULAS		TODAS	EMCH		
	0730-0900	INGLÉS CL8, 9, 10,11,12 & FCE	TODOS				
	0900-0915	DESCANSO					
		<b>ADMINISTRACION 1</b>					
	0915-1000	TEORIA ORGANIZACIONAL: (UA-1) TEORÍA Y EL CAMBIO ORGANIZACIONAL (S-3); TEORÍAS DE MOTIVACIÓN. RECONOCIMIENTO Y RECOMPENSA. SATISFACCIÓN LABORAL Y CLIMA. CAMBIO ORGANIZACIONAL. PODER E INFLUENCIA. TOMA DE DECISIONES Y SOLUCIÓN DE PROBLEMAS. SOLUCIÓN DE CONFLICTOS Y NEGOCIACIÓN.	A-B	PAB C	Prof. ALFARO	2a	Stewart- Haeussler
	1000-1045	DESCANSO					
	1045-1105	DESCANSO					
	1105-1150	ECONOMÍA GENERAL : (UA-2) IRELACIONES ENTRE COMPRADORES Y VENDEDORES – EL MERCADO (S-3); CONCEPTO DE MERCADO PRINCIPALES ESTRUCTURAS DEL MERCADO. MERCADO INFORMAL			Prof. MUÑOZ		
	1150-1235	DESCANSO					
	1235-1320	DESCANSO					
		<b>ADMINISTRACION 2</b>					
	0915-1000	TEORIA ORGANIZACIONAL: (UA-1) TEORÍA Y EL CAMBIO ORGANIZACIONAL (S-3); TEORÍAS DE MOTIVACIÓN. RECONOCIMIENTO Y RECOMPENSA. SATISFACCIÓN LABORAL Y CLIMA. CAMBIO ORGANIZACIONAL. PODER E INFLUENCIA. TOMA DE DECISIONES Y SOLUCIÓN DE PROBLEMAS. SOLUCIÓN DE CONFLICTOS Y NEGOCIACIÓN.	A-B	PAB C	Prof. MUÑOZ	2a	Stewart- Haeussler
	1000-1045	DESCANSO					
	1045-1105	DESCANSO					
	1105-1150	ECONOMÍA GENERAL : (UA-2) IRELACIONES ENTRE COMPRADORES Y VENDEDORES – EL MERCADO (S-3); CONCEPTO DE MERCADO PRINCIPALES ESTRUCTURAS DEL MERCADO. MERCADO INFORMAL			Prof. HUAMAN		
	1150-1235	DESCANSO					
	1235-1320	DESCANSO					
		<b>ADMINISTRACION 3</b>					
	0915-1000	TEORIA ORGANIZACIONAL: (UA-1) TEORÍA Y EL CAMBIO ORGANIZACIONAL (S-3); TEORÍAS DE MOTIVACIÓN. RECONOCIMIENTO Y RECOMPENSA. SATISFACCIÓN LABORAL Y CLIMA. CAMBIO ORGANIZACIONAL. PODER E INFLUENCIA. TOMA DE DECISIONES Y SOLUCIÓN DE PROBLEMAS. SOLUCIÓN DE CONFLICTOS Y NEGOCIACIÓN.	A-B	PAB C	Prof. LA PLATA	2a	Stewart- Haeussler
	1000-1045	DESCANSO					

M A R  2 3	1045-1105	DESCANSO						
	1105-1150	ECONOMÍA GENERAL : (UA-2) IRELACIONES ENTRE COMPRADORES Y VENDEDORES –	A-B	PAB C	Prof. MORENO		Stewart- Haeussler	
	1150-1235	EL MERCADO (S-3); CONCEPTO DE MERCADO PRINCIPALES ESTRUCTURAS DEL						
	1235-1320	MERCADO. MERCADO INFORMAL						
		<b>ADMINISTRACION 4</b>						
	0915-1000	TEORIA ORGANIZACIONAL: (UA-1) TEORÍA Y EL CAMBIO ORGANIZACIONAL (S-3);	A-B	PAB C	Prof. MORENO	2a	Stewart- Haeussler	
	1000-1045	TEORÍAS DE MOTIVACIÓN. RECONOCIMIENTO Y RECOMPENSA. SATISFACCIÓN						
	1045-1105	DESCANSO						
	1105-1150	ECONOMÍA GENERAL : (UA-2) IRELACIONES ENTRE COMPRADORES Y VENDEDORES –						
	1150-1235	EL MERCADO (S-3); CONCEPTO DE MERCADO PRINCIPALES ESTRUCTURAS DEL						
	1235-1320	MERCADO. MERCADO INFORMAL						
	1320 - 1335	ASEO (LAVADO DE MANOS) Y PREPARACION PARA EL RANCHO			TODOS			CUADRAS
	1335-1420	RANCHO (ALMUERZO)	COMEDOR					
	1420 - 1515	REVISTA DIARIA SEGÚN ROL	CUADRAS	JEFES DE AÑO / CMDTE				
	1515-1530	Preparacion para el Entrenamiento Fisico		DE CIA / OOII				
		ENTRENAMIENTO FISICO MILITAR						
	1530 1720	<b>Parte inicial:</b> Ejercicios de calentamiento y estiramiento <b>Parte principal:</b> Deportes (Fulbito, Basquetbol, Voleibol, Atletismo, cross) <b>Parte final:</b> Ejercicios de soltura	Todos	c/deportivos	OOII	3a	RE 34-37	
	1530 1720	Entrenamiento de equipos representativos: Atletismo, Fútbol, Esgrima, Basquetbol, Judo, Lucha, Taekwondo, Pent militar, Natación, Tiro, Voleibol	s/relac	c/deportivos	Entrenadores	3a,c	Plan trabajo	
	1720-1750	BAÑO (LAVADO DE MANOS)	TODOS	CUADRA	SERV DIA	2a		
	1750-1800	FORMACION PARA EL RANCHO		PATIO DE ARMAS				
	1800-1830	RANCHO (CENA)		COMEDOR				
	1830-1945	HORA DEL CADETE GRUPOS DE INTERES		BAZARES/CUADRA				
	1830-2020	GRUPOS DE INTERES(INFORMATICA, INNOVACION)			OO JEFES DE GRUPO			
	1945 - 2000	LISTA DE RETRETA	TODOS	PATIO DE ARMAS	SERV DIA	2a		
	2030-2130	ESTUDIO OBLIGATORIO		AULAS				
	2130-2200	MANTENIMIENTO DE CUADRAS		CUADRA				
	2200	TOQUE DE SILENCIO						
2200 - 0500	DESCANSO							

M I E 2 4	0500	DIANA	TODOS	CUADRAS	SERV DIA	2.a	
	0500 - 0545	ASEO PERSONAL (LAVADO DE MANOS) Y ARREGLO DE CUADRAS (Tendido de cama)		PATIO DE ARMAS			
	0550 - 0600	DESPLAZAMIENTO AL PATIO DE ARMAS		COMEDOR			
	0600-0630	RANCHO - DESAYUNO		PATIO DE ARMAS	CMDTE CIA / SECC		
	0630-0635	SALUDO DEL BATALLON DE CADETES Y CREDOS					
	0635-0650	REVISTA DE PRESENCIA, MALETINES					
	0650-0700	LISTA DE DIANA					
	0700-0730	DESFILE A LAS AULAS		TODAS	EMCH		
	0730-0900	INGLÉS CL8, 9, 10,11,12 & FCE					
	0900-0915	DESCANSO	TODOS				
		<b>ADMINISTRACION 1</b>					
	0915-1000	TEORIA ORGANIZACIONAL: (UA-1) TEORÍA Y EL CAMBIO ORGANIZACIONAL (S-3); TEORÍAS DE MOTIVACIÓN. RECONOCIMIENTO Y RECOMPENSA. SATISFACCIÓN LABORAL Y CLIMA. CAMBIO ORGANIZACIONAL. PODER E INFLUENCIA. TOMA DE DECISIONES Y SOLUCIÓN DE PROBLEMAS. SOLUCIÓN DE CONFLICTOS Y NEGOCIACIÓN.	A-B	PAB C	Prof. ALFARO	2a	Brown
	1000-1045						
	1045-1105	DESCANSO			Prof. MUÑOZ		Stewart- Haeussler
	1105-1150	ECONOMÍA GENERAL : (UA-2) IRELACIONES ENTRE COMPRADORES Y VENDEDORES – EL MERCADO (S-3); CONCEPTO DE MERCADO PRINCIPALES ESTRUCTURAS DEL MERCADO. MERCADO INFORMAL					
	1150-1235						
	1235-1320						
		<b>ADMINISTRACION 2</b>					
	0915-1000	TEORIA ORGANIZACIONAL: (UA-1) TEORÍA Y EL CAMBIO ORGANIZACIONAL (S-3); TEORÍAS DE MOTIVACIÓN. RECONOCIMIENTO Y RECOMPENSA. SATISFACCIÓN LABORAL Y CLIMA. CAMBIO ORGANIZACIONAL. PODER E INFLUENCIA. TOMA DE DECISIONES Y SOLUCIÓN DE PROBLEMAS. SOLUCIÓN DE CONFLICTOS Y NEGOCIACIÓN.	A-B	PAB C	Prof. MUÑOZ	2a	Brown
	1000-1045						
	1045-1105	DESCANSO	A-B	PAB C	Prof. HUAMAN	2a	Stewart- Haeussler
	1105-1150	ECONOMÍA GENERAL : (UA-2) IRELACIONES ENTRE COMPRADORES Y VENDEDORES – EL MERCADO (S-3); CONCEPTO DE MERCADO PRINCIPALES ESTRUCTURAS DEL MERCADO. MERCADO INFORMAL					
	1150-1235						
	1235-1320						

		<b>ADMINISTRACION 3</b>						
	0915-1000	TEORIA ORGANIZACIONAL: (UA-1) TEORÍA Y EL CAMBIO ORGANIZACIONAL (S-3); TEORÍAS DE MOTIVACIÓN. RECONOCIMIENTO Y RECOMPENSA. SATISFACCIÓN LABORAL Y CLIMA. CAMBIO ORGANIZACIONAL. PODER E INFLUENCIA. TOMA DE DECISIONES Y SOLUCIÓN DE PROBLEMAS. SOLUCIÓN DE CONFLICTOS Y NEGOCIACIÓN.	A-B	PAB C	Prof. LA PLATA	2a	Brown	
	1000-1045							
	1045-1105	DESCANSO						
	1105-1150	ECONOMÍA GENERAL : (UA-2) IRELACIONES ENTRE COMPRADORES Y VENDEDORES – EL MERCADO (S-3); CONCEPTO DE MERCADO PRINCIPALES ESTRUCTURAS DEL MERCADO. MERCADO INFORMAL				Prof. MORENO		Stewart- Haeussler
	1150-1235							
	1235-1320							
		<b>ADMINISTRACION 4</b>						
	0915-1000	TEORIA ORGANIZACIONAL: (UA-1) TEORÍA Y EL CAMBIO ORGANIZACIONAL (S-3); TEORÍAS DE MOTIVACIÓN. RECONOCIMIENTO Y RECOMPENSA. SATISFACCIÓN LABORAL Y CLIMA. CAMBIO ORGANIZACIONAL. PODER E INFLUENCIA. TOMA DE DECISIONES Y SOLUCIÓN DE PROBLEMAS. SOLUCIÓN DE CONFLICTOS Y NEGOCIACIÓN.	A-B	PAB C	Prof. MORENO	2a	Brown	
	1000-1045							
	1045-1105	DESCANSO						
	1105-1150	ECONOMÍA GENERAL : (UA-2) IRELACIONES ENTRE COMPRADORES Y VENDEDORES – EL MERCADO (S-3); CONCEPTO DE MERCADO PRINCIPALES ESTRUCTURAS DEL MERCADO. MERCADO INFORMAL				Prof. HERRERA		Stewart- Haeussler
	1150-1235							
	1235-1320							
	1320 - 1335	ASEO (LAVADO DE MANOS) Y PREPARACION PARA EL RANCHO	TODOS	CUADRAS	SERV DIA	3.a		
	1335-1420	RANCHO (ALMUERZO)		COMEDOR				
	1420 - 1515	REVISTA DIARIA SEGÚN ROL		CUADRAS	JEFES DE AÑO / CMDTE DE CIA / OOII			
	1515-1530	Preparacion para el Entrenamiento Fisico						
		ENTRENAMIENTO FISICO MILITAR						
	1530 1720	<b>Parte inicial:</b> Ejercicios de calentamiento y estiramiento <b>Parte principal:</b> GBCA, ejercicios del 1 al 10 , / y 9 rep. Combate a la bayoneta: posiciones básicas del combatiente (guardia, guardia corta, terciar, descanso. <b>Parte Final:</b> Carrera con armamento 3000 mts	Todos	Circ EMCH	OOII	3b	RE 34-37	
	1530 1720	Entrenamiento de equipos representativos: Atletismo, Fútbol, Esgrima, Basquetbol, Judo, Lucha, Taekwondo, Pent militar, Natación, Tiro, Voleibol	s/relac	c/deportivos	Entrenadores	3a.c	Plan trabajo	
	1720-1750	BAÑO (LAVADO DE MANOS)	TODOS	CUADRA	SERV DIA	2.a		
	1750-1800	FORMACION PARA EL RANCHO		PATIO DE ARMAS				
	1800-1830	RANCHO (CENA)		COMEDOR				
	1830-1945	HORA DEL CADETE GRUPOS DE INTERES		BAZARES/CUADRA				
	1830-2020	GRUPOS DE INTERES(INFORMATICA, INNOVACION)			OO JEFES DE GRUPO	2a		
	1945 - 2000	LISTA DE RETRETA		PATIO DE ARMAS				
	2030-2130	ESTUDIO OBLIGATORIO		AULAS				
	2130-2200	MANTENIMIENTO DE CUADRAS			SERV DIA			
	2200	TOQUE DE SILENCIO						
	2200 - 0500	DESCANSO						

M  
I  
E  
2  
4

J U E  2 5	0500	DIANA	TODOS	CUADRAS	SERV DIA	2.a				
	0500-0545	ASEO PERSONAL (LAVADO DE MANOS) Y ARREGLO DE CUADRAS (Tendido de cama)		PATIO DE ARMAS						
	0545-0600	DESPLAZAMIENTO AL PATIO DE ARMAS		COMEDOR						
	0600-0630	RANCHO - DESAYUNO		PATIO DE ARMAS						
	0630-0635	SALUDO DEL BATALLON DE CADETES Y CREDOS		AULAS	JEFES DE AÑO / CMDTE DE CIA / OOI					
	0635 -0650	REVISTA DE PRESENCIA, MALETINES								
	0650-0700	LISTA DE DIANA		TODAS	EMCH			CIDUP INSTRUCCIÓN VIRTUAL	2a	
	0700-0730	DESPLAZAMIENTO								
	0730-0759	INGLÉS CL8, 9, 10,11,12 & FCE								
	0800-0900	MID TERM EXAM EXAMEN PARCIAL								
	0900-0915	DESCANSO								
		<b>ADMINISTRACION 1</b>								
	0915-1000	TEORIA ORGANIZACIONAL: (UA-1) TEORÍA Y EL CAMBIO ORGANIZACIONAL (S-3); TEORÍAS DE MOTIVACIÓN. RECONOCIMIENTO Y RECOMPENSA. SATISFACCIÓN LABORAL Y CLIMA. CAMBIO ORGANIZACIONAL. PODER E INFLUENCIA. TOMA DE DECISIONES Y SOLUCIÓN DE PROBLEMAS. SOLUCIÓN DE CONFLICTOS Y NEGOCIACIÓN.	A-B	PAB C	Prof. ALFARO	2a	Brown			
	1000-1045									
	1045-1105	DESCANSO								
	1105-1150	ECONOMÍA GENERAL : (UA-2) IRELACIONES ENTRE COMPRADORES Y VENDEDORES – EL MERCADO (S-3); CONCEPTO DE MERCADO PRINCIPALES ESTRUCTURAS DEL MERCADO. MERCADO INFORMAL					Prof. MUÑOZ	Stewart- Haeussler		
	1150-1235									
	1235-1320									
		<b>ADMINISTRACION 2</b>								
	0915-1000	TEORIA ORGANIZACIONAL: (UA-1) TEORÍA Y EL CAMBIO ORGANIZACIONAL (S-3); TEORÍAS DE MOTIVACIÓN. RECONOCIMIENTO Y RECOMPENSA. SATISFACCIÓN LABORAL Y CLIMA. CAMBIO ORGANIZACIONAL. PODER E INFLUENCIA. TOMA DE DECISIONES Y SOLUCIÓN DE PROBLEMAS. SOLUCIÓN DE CONFLICTOS Y NEGOCIACIÓN.	A-B	PAB C	Prof. MUÑOZ	2a	Brown			
	1000-1045									
	1045-1105	DESCANSO								
	1105-1150	ECONOMÍA GENERAL : (UA-2) IRELACIONES ENTRE COMPRADORES Y VENDEDORES – EL MERCADO (S-3); CONCEPTO DE MERCADO PRINCIPALES ESTRUCTURAS DEL MERCADO. MERCADO INFORMAL					Prof. HUAMAN	Stewart- Haeussler		
	1150-1235									
	1235-1320									
	<b>ADMINISTRACION 3</b>									
0915-1000	TEORIA ORGANIZACIONAL: (UA-1) TEORÍA Y EL CAMBIO ORGANIZACIONAL (S-3); TEORÍAS DE MOTIVACIÓN. RECONOCIMIENTO Y RECOMPENSA. SATISFACCIÓN LABORAL Y CLIMA. CAMBIO ORGANIZACIONAL. PODER E INFLUENCIA. TOMA DE DECISIONES Y SOLUCIÓN DE PROBLEMAS. SOLUCIÓN DE CONFLICTOS Y NEGOCIACIÓN.	A-B	PAB C	Prof. LA PLATA	2a	Brown				
1000-1045										
1045-1105	DESCANSO									

J U E  2 5	1105-1150	ECONOMÍA GENERAL : (UA-2) IRELACIONES ENTRE COMPRADORES Y VENDEDORES – EL MERCADO (S-3); CONCEPTO DE MERCADO PRINCIPALES ESTRUCTURAS DEL MERCADO. MERCADO INFORMAL	A-B	PAB C	Prof. MORENO	2a	Stewart- Haeussler	
	1150-1235							
	1235-1320							
		<b>ADMINISTRACION 4</b>						
	0915-1000	TEORIA ORGANIZACIONAL: (UA-1) TEORÍA Y EL CAMBIO ORGANIZACIONAL (S-3); TEORÍAS DE MOTIVACIÓN. RECONOCIMIENTO Y RECOMPENSA. SATISFACCIÓN LABORAL Y CLIMA. CAMBIO ORGANIZACIONAL. PODER E INFLUENCIA. TOMA DE DECISIONES Y SOLUCIÓN DE PROBLEMAS. SOLUCIÓN DE CONFLICTOS Y NEGOCIACIÓN.	A-B	PAB C	Prof. MORENO	2a	Brown	
	1000-1045							
	1045-1105	DESCANSO						
	1105-1150	ECONOMÍA GENERAL : (UA-2) IRELACIONES ENTRE COMPRADORES Y VENDEDORES – EL MERCADO (S-3); CONCEPTO DE MERCADO PRINCIPALES ESTRUCTURAS DEL MERCADO. MERCADO INFORMAL	A-B	PAB C	Prof. HERRERA	2a	Stewart- Haeussler	
	1150-1235							
	1235-1320							
	1320 - 1335	ASEO (LAVADO DE MANOS) Y PREPARACION PARA EL RANCHO	TODOS	CUADRAS	SERV DIA	3.a		
	1335-1420	RANCHO (ALMUERZO)		COMEDOR				
	1420 - 1515	REVISTA DIARIA SEGÚN ROL		CUADRAS	JEFES DE AÑO / CMDTE DE CIA / OOII			
	1515-1530	Preparacion para el Entrenamiento Fisico						
		ENTRENAMIENTO FISICO MILITAR						
	1530 1720	<b>Parte inicial:</b> Ejercicios de calentamiento y estiramiento <b>Parte principal:</b> Defensa personal (Karate,Taekwondo, Jujitsu) se dividiran tres (03) grupos para responsabilidad de cada instructor. <b>Parte final:</b> Ejercicios de soltura	Todos	c/sintético	OOII	3a	RE 34-37	
	1530 1720	Entrenamiento de equipos representativos: Atletismo, Fútbol, Esgrima, Basquetbol, Judo, Lucha, Taekwondo, Pent militar, Natación, Tiro, Voleibol	s/relac	c/deportivos	Entrenadores	3a.c	Plan trabajo	
	1720-1750	BAÑO (LAVADO DE MANOS)	TODOS	CUADRA	SERV DIA	2.a		
	1750-1800	FORMACION PARA EL RANCHO		PATIO DE ARMAS				
	1800-1830	RANCHO (CENA)		COMEDOR				
	1830-1945	HORA DEL CADETE GRUPOS DE INTERES		BAZARES/CUADRA				
	1830-2020	GRUPOS DE INTERES(INFORMATICA, INNOVACION)			OO JEFES DE GRUPO			
	1945 - 2000	LISTA DE RETRETA	TODOS	PATIO DE ARMAS	SERV DIA	2a		
2030-2130	ESTUDIO OBLIGATORIO	AULAS						
2130-2200	MANTENIMIENTO DE CUADRAS	CUADRA						
2200	TOQUE DE SILENCIO							
2200 - 0500	DESCANSO							



V I E  2 6	0500	DIANA	TODOS	CUADRAS	SERV DIA	2.a	
	0500 - 0545	ASEO PERSONAL (LAVADO DE MANOS) Y ARREGLO DE CUADRAS (Tendido de cama)		PATIO DE ARMAS			
	0550 - 0600	DESPLAZAMIENTO AL PATIO DE ARMAS		COMEDOR			
	0600-0630	RANCHO - DESAYUNO		PATIO DE ARMAS	CMDTE CIA/SECC		
	0630-0635	SALUDO DEL BATALLON DE CADETES Y CREDOS					
	0635-0650	REVISTA DE PRESENCIA, MALETINES					
	0650-0700	LISTA DE DIANA					
	0700-0730	DESFILE A LAS AULAS					
		<b>ADMINISTRACION 1</b>					
	0730-0815	<b>TEORIA ORGANIZACIONAL:</b> PRACTICA CALIFICADA (Sesiones S1 al S2)	A-B	PAB C	OOCC	2a	Brown
	0815-0900						
	0900-0915	DESCANSO					
	0915-1000	TEORIA ORGANIZACIONAL: (UA-1) TEORÍA Y EL CAMBIO ORGANIZACIONAL (S-3); TEORÍAS DE MOTIVACIÓN. RECONOCIMIENTO Y RECOMPENSA. SATISFACCIÓN LABORAL Y CLIMA. CAMBIO ORGANIZACIONAL. PODER E INFLUENCIA. TOMA DE DECISIONES Y SOLUCIÓN DE PROBLEMAS. SOLUCIÓN DE CONFLICTOS Y NEGOCIACIÓN.	A-B	PAB C	Prof. ALFARO	2a	Stewart- Haeussler
	1000-1045	ECONOMÍA GENERAL : (UA-2) IRELACIONES ENTRE COMPRADORES Y VENDEDORES – EL MERCADO (S-3); CONCEPTO DE MERCADO PRINCIPALES ESTRUCTURAS DEL MERCADO. MERCADO INFORMAL			Prof. MUÑOZ		Brown
	1045-1105	DESCANSO					
	1105-1150	ECONOMÍA GENERAL : (UA-2) IRELACIONES ENTRE COMPRADORES Y VENDEDORES – EL MERCADO (S-3); CONCEPTO DE MERCADO PRINCIPALES ESTRUCTURAS DEL MERCADO. MERCADO INFORMAL					
	1150-1235						
	1235-1320						
		<b>ADMINISTRACION 2</b>					
	0730-0815	<b>TEORIA ORGANIZACIONAL:</b> PRACTICA CALIFICADA (Sesiones S1 al S2)	A-B	PAB C	OOCC	2a	Stewart- Haeussler
	0815-0900						
0900-0915	DESCANSO						
0915-1000	TEORIA ORGANIZACIONAL: (UA-1) TEORÍA Y EL CAMBIO ORGANIZACIONAL (S-3); TEORÍAS DE MOTIVACIÓN. RECONOCIMIENTO Y RECOMPENSA. SATISFACCIÓN LABORAL Y CLIMA. CAMBIO ORGANIZACIONAL. PODER E INFLUENCIA. TOMA DE DECISIONES Y SOLUCIÓN DE PROBLEMAS. SOLUCIÓN DE CONFLICTOS Y NEGOCIACIÓN.	A-B	PAB C	Prof. MUÑOZ	2a	Stewart- Haeussler	
1000-1045	ECONOMÍA GENERAL : (UA-2) IRELACIONES ENTRE COMPRADORES Y VENDEDORES – EL MERCADO (S-3); CONCEPTO DE MERCADO PRINCIPALES ESTRUCTURAS DEL MERCADO. MERCADO INFORMAL			Prof. HUAMAN		Brown	
1045-1105	DESCANSO						

V I E  2 6	1105-1150	ECONOMÍA GENERAL : (UA-2) IRELACIONES ENTRE COMPRADORES Y VENDEDORES – EL MERCADO (S-3); CONCEPTO DE MERCADO PRINCIPALES ESTRUCTURAS DEL MERCADO. MERCADO INFORMAL	A-B	PAB C	Prof. HUAMAN	2a	Brown	
	1150-1235							
	1235-1320							
		<b>ADMINISTRACION 3</b>						
	0730-0815	<b>TEORIA ORGANIZACIONAL:</b> PRACTICA CALIFICADA (Sesiones S1 al S2)	A-B	PAB C	OOCC	2a	Stewart- Haeussler	
	0815-0900							
	0900-0915	DESCANSO						
	0915-1000	TEORIA ORGANIZACIONAL: (UA-1) TEORÍA Y EL CAMBIO ORGANIZACIONAL (S-3); TEORÍAS DE MOTIVACIÓN. RECONOCIMIENTO Y RECOMPENSA. SATISFACCIÓN LABORAL Y CLIMA. CAMBIO ORGANIZACIONAL. PODER E INFLUENCIA. TOMA DE DECISIONES Y SOLUCIÓN DE PROBLEMAS. SOLUCIÓN DE CONFLICTOS Y NEGOCIACIÓN.	A-B	PAB C	Prof. LA PLATA		Stewart- Haeussler	
	1000-1045	ECONOMÍA GENERAL : (UA-2) IRELACIONES ENTRE COMPRADORES Y VENDEDORES – EL MERCADO (S-3); CONCEPTO DE MERCADO PRINCIPALES ESTRUCTURAS DEL MERCADO. MERCADO INFORMAL	A-B	PAB C	Prof. MORENO	2a	Brown	
	1045-1105	DESCANSO						
	1105-1150	ECONOMÍA GENERAL : (UA-2) IRELACIONES ENTRE COMPRADORES Y VENDEDORES – EL MERCADO (S-3); CONCEPTO DE MERCADO PRINCIPALES ESTRUCTURAS DEL MERCADO. MERCADO INFORMAL			Prof. MORENO		Brown	
	1150-1235							
	1235-1320							
		<b>ADMINISTRACION 4</b>						
	0730-0815	<b>TEORIA ORGANIZACIONAL:</b> PRACTICA CALIFICADA (Sesiones S1 al S2)	A-B	PAB C	OOCC	2a	Stewart- Haeussler	
	0815-0900							
	0900-0915	DESCANSO						
	0915-1000	TEORIA ORGANIZACIONAL: (UA-1) TEORÍA Y EL CAMBIO ORGANIZACIONAL (S-3); TEORÍAS DE MOTIVACIÓN. RECONOCIMIENTO Y RECOMPENSA. SATISFACCIÓN LABORAL Y CLIMA. CAMBIO ORGANIZACIONAL. PODER E INFLUENCIA. TOMA DE DECISIONES Y SOLUCIÓN DE PROBLEMAS. SOLUCIÓN DE CONFLICTOS Y NEGOCIACIÓN.	A-B	PAB C	Prof. MORENO		Stewart- Haeussler	
	1000-1045	ECONOMÍA GENERAL : (UA-2) IRELACIONES ENTRE COMPRADORES Y VENDEDORES – EL MERCADO (S-3); CONCEPTO DE MERCADO PRINCIPALES ESTRUCTURAS DEL MERCADO. MERCADO INFORMAL	A-B					
	1045-1105	DESCANSO			Prof. HERRERA			
	1105-1150	ECONOMÍA GENERAL : (UA-2) IRELACIONES ENTRE COMPRADORES Y VENDEDORES – EL MERCADO (S-3); CONCEPTO DE MERCADO PRINCIPALES ESTRUCTURAS DEL MERCADO. MERCADO INFORMAL					Brown	
	1150-1235							
	1235-1320							
	1320 - 1335	ASEO (LAVADO DE MANOS) Y PREPARACION PARA EL RANCHO	TODOS	CUADRAS	SERV DIA	2a		
	1335-1420	RANCHO (ALMUERZO)		COMEDOR				
	1420 - 1515	REVISTA DIARIA SEGÚN ROL						
1515-1530	Preparacion para el Entrenamiento Fisico		CUADRAS	JEFES DE AÑO / CMDTE DE CIA / OOII	3.a			

V I E  2 6		ENTRENAMIENTO FISICO MILITAR						
	1530 1720	<b>Parte inicial:</b> Ejercicios de calentamiento y estiramiento <b>Parte principal:</b> Carrera 4 kms, con cambio de ritmo <b>Parte final:</b> Ejercicios de soltura para piernas y fuerza abdominal	Todos	Circ EMCH	OOII	3b	RE 34-37	
	1530 1720	Entrenamiento de equipos representativos: Atletismo, Fútbol, Esgrima, Basquetbol, Judo, Lucha, Taekwondo, Pent militar, Natación, Tiro, Voleibol	s/relac	c/deportivos	Entrenadores	3a,c	Plan trabajo	
	1720-1750	BAÑO (LAVADO DE MANOS)	TODOS	CUADRA	SERV DIA	2a		
	1750-1800	FORMACION PARA EL RANCHO		PATIO DE ARMAS				
	1800-1830	RANCHO (CENA)		COMEDOR				
	1830-1945	HORA DEL CADETE GRUPOS DE INTERES		BAZARES/CUADRA				
	1830-2020	GRUPOS DE INTERES(INFORMATICA, INNOVACION)			OO JEFES DE GRUPO			
	1945 - 2000	LISTA DE RETRETA		PATIO DE ARMAS	SERV DIA			
	2030-2130	ESTUDIO OBLIGATORIO		AULAS				
	2130-2200	MANTENIMIENTO DE CUADRAS		CUADRA				
2200	TOQUE DE SILENCIO							
2200 - 0500	DESCANSO							
S A B  2 7	0600	DIANA	TODOS		SERV DIA	2A		
	0600 - 0800	ENTRENAMIENTO FISICO DIFERENCIADO		CCII/CIRCUITO EMCH				
	0600 - 0830	ASEO PERSONAL(LAVADO DE MANOS) Y ARREGLO DE CUADRAS		CUADRA				
	0800 1000	Reentrenamiento para el personal de cadetes desaprobados en las evaluaciones física en la pruebas de barras (varones), suspensión (femeninas) y natación (varones y femeninas)	s/relac	c/deportivos	OOII	3A		RE 34-37
	0830 - 0900	RANCHO - DESAYUNO	TODOS	COMEDOR	SERV DIA	2A		
	0900 - 0930	LISTA DE DIANA		PATIO DE ARMAS				
	0930 - 1100	INSTRUCCIÓN PARA PROCESO ELECTORAL		PATIO DE ARMAS	CMDTE CIA/ SECC			
	1100 - 1130	PREPARACION PARA LA SALIDA DE PASEO		SECT/RESP				
	1130 - 1300	SALIDA DE PASEO / FORMACION DE CARÁCTER MILITAR		PATIO ARMAS / PTA COMB				
	1300 - 1335	ASEO (LAVADO DE MANOS) / PREPARACION PARA EL RANCHO		CUADRAS	SERV DIA	3A		
	1335 - 1430	RANCHO - ALMUERZO		COMEDOR				
	1430 - 1730	ESTUDIO OBLIGATORIO		PAB B / PAB D				
	1730 - 1745	ASEO (LAVADO DE MANOS) PREPARACION PARA EL RANCHO		CUADRAS				
	1745 - 1800	FORMACION PARA EL RANCHO		PATIO DE ARMAS				
	1800 - 1830	RANCHO		COMEDOR				
	1830 - 1930	HORA DE CADETE		BAZARES/CUADRA				
	1930 - 2030	LISTA DE RETRETA		PATIO DE ARMAS				
	2030 - 2200	MANTENIMIENTO DE CUADRAS		CUADRA				
	2200	TOQUE DE SILENCIA						
	2200 - 0600	DESCANSO						

D O M 2 8	0600	DIANA	TODOS	CUADRA	SERV DIA	3A
	0600 - 0630	ASEO (LAVADO DE MANOS)		COMEDOR		
	0630 - 0700	RANCHO		PATIO DE ARMAS		
	0700 - 0715	SALUDO DEL BATALLON DE CADETES		CUADRAS		
	0715 - 0730	LISTA DE DIANA		PATIO DE ARMAS		
	0730 - 1230	MANTENIMIENTO DE CUADRAS / SECTORES DE RESPONSABILIDAD		CUADRAS		
	0900 - 0930	SALIDA DE PASEO		COMEDOR		
	1230 - 1335	ASEO (LAVADO DE MANOS) PREPARACION PARA EL RANCHO		PAB D/ PAB B		
	1335 - 1430	RANCHO - ALMUERZO		CUADRAS		
	1430 - 1730	ESTUDIO OBLIGATORIO		COMEDOR		
	1730 - 1745	ASEO (LAVADO DE MANOS)		PATIO DE ARMAS		
	1745 - 1830	RANCHO		CUADRAS		
	1830 - 1930	HORA DE CADETE		COMEDOR		
	1930 - 2030	LISTA DE RETRETA		CUADRAS		
	2030 - 2200	MANTENIMIENTO DE CUADRAS		COMEDOR		
	2200	TOQUE DE SILENCIO		PATIO DE ARMAS		
	2200 - 0500	DESCANSO		CUADRAS		

NOTA: PROHIBIDO QUE EL BATALLON DE CADETES SALGA A CORRER AL EXTERIOR DE LA EMCH COMO PARTE DEL ENTRENAMIENTO FISICO MILITAR, SIN AUTORIZACION DEL COMANDO. LOS CADETES QUE FIGURAN EN LA RELACION DE CASTIGADOS DEBERAN DE CUMPLIR CON SU CASTIGO EN EL HORARIO ESTABLECIDO SIN EXCEPCION ALGUNA INCLUYENDO EL DESCANSO MEDICO ABSOLUTO Y/O RELATIVO



O - 216205670 - O -  
**Francisco J. COSTA GALLEGOS**  
 General de Brigada  
 Director de la Escuela Militar de Chorrillos  
 "Crl. Francisco Bolognesi"



*P.A.I.P.*  
 O - 224802173 - O +  
**César Alfredo ANDALUZ SALAVERRY**  
 Coronel de Infantería  
 Sub Director de la EMCH  
 "Coronel Francisco Bolognesi"



O - 224804842 - O +  
**Giovanni CONTRERAS SEVILLA**  
 CRL INE  
 Jefe del Dpto. Educ. Militar - EMCH "CFB"